

「決断の瞬間」

と き
～ 挑戦と継続～

青年経営者のみなさん、未来に繋がる次の一手をどのように考え、そして決断をしていますか？「種の起源」の著者ダーウィンは「強いものが勝つのではなく、賢いものが生き残るのではなく、環境に適合したものが勝つ」と自然界の掟を説いています。私たち中小企業を取り巻く経営環境は刻一刻と変化し、適時「決断」を求められています。経営者として重要な仕事のひとつである「決断」、その「決断」の根底に流れる「理念」こそ「企業価値」であり、未来に繋がる「企業遺伝子」ではないでしょうか？

一年に一度、岐阜県の「志」高き青年経営者が集まり、「良い会社をつくろう」「良い経営者になろう」「良い経営環境をつくろう」という同友会3つの目的のもと、経験と知識を交流し、相互に資質を高め、これからの経営者に要求される総合的な能力を身につけようと研鑽を積んでいます。

今回で5回目となる青年経営者サミットは、「決断の瞬間(とき)～挑戦と継続～」というテーマのもと、全体記念講演、個性的な3つの分科会を開催します。先人達の「決断」を実践の中から大いに学び、それぞれの次の一手を考える機会になれば幸いです。

多数のご参加をお待ちしています。

岐阜県青年経営者交流会

第5回 青年経営者サミット

日時 2008年2月8日(金)
※懇親会に出席されない場合でも参加費は8,000円となります。
参加費:8,000円

会場 ホテルグランヴェール岐山
 岐阜市柳ヶ瀬通6丁目14番地 TEL058-263-7111

※懇親パーティーの席ではお酒を準備してありますので、飲まれる方は公共交通機関をご利用くださいようお願い申し上げます。

【タイムスケジュール】
 13:30 受付
 14:00 記念講演開始
 15:45 記念講演終了
 16:00 分科会開始
 19:00 分科会終了
 19:15 懇親パーティー
 20:45 終了



主催 **岐阜県中小企業家同友会** 〒500-8259 岐阜市水主町1-176-2 ビースランド3階
 TEL 058-273-2182 <http://www.mirai.ne.jp/~doyu-s/>

記念講演

継続、改善、そして前進 ～永続繁栄の遺伝子とは～

かんてんぱぱ 伊那食品工業株式会社

1958年の創業以来48期連続増収増益増員を達成。平成19年に「グッドカンパニー大賞」のグランプリ（社団法人中小企業研究センター）を受賞。寒天の既成概念にとらわれず、医薬、バイオ、介護食など新たな市場を開拓するといった挑戦的な経営のあり方は、われわれ若手の経営者にとっても大いに学ぶ部分があるのではないのでしょうか。財務内容、理念、実績、将来性が総合的に高く評価される企業の未来への一手「決断」をどのように考え、実行しているのか実践的な内容を講演していただきます。

代表取締役社長 **井上 修 氏**

伊那食品工業株式会社

設立1958年
店舗末端売上高174億円
社員数405名
<http://www.kantenpp.co.jp>



第1分科会

夢の実現 ～右腕の存在が経営のカギ!!～



報告者

株式会社 シャルドネ
代表取締役社長
高井 洋子 氏

株式会社 シャルドネ

設立1973年 売上7億円
社員数19名
<http://www.chardonnay.co.jp>

倒産寸前までいった家具屋をシャルドネブランドとして立ち上げ、7年でブランディングも組織づくりにも形が見え、直営3店舗で7億円、FC38店舗で35億円を売り上げるまでに成長。1年前に夢を語っていた住宅事業もシャルドネホームとして既にFC展開中。「社長は夢を語り、攻めと守りの両輪が会社経営において大切」前社長が掲げる方針を形にすべく、現場を仕切り、マニュアル化、システム化、教育など実務の全て「攻め」の部分を行ってきた現社長。「突き進んでいくと仕組みになっていた」と語る中には夢実現のヒントが満載。自分1人の行動には限界があります。会社や自分の思いを共有できる人育てをしていますか？

第2分科会

個人から企業へ、そして経営者をめざして ～取り組みは差別化への第一歩～



報告者

杉田歯科医院
院長

杉田 基 氏

杉田歯科医院

設立1984年 売上1億2千万円
社員数17名
<http://www.18.ocn.ne.jp/~sugita/>

27歳で杉田歯科医院として独立。個人歯科医院から出発し、40歳のときに意を決して個人経営から脱皮を図る。岐阜県内に1,100軒、大垣市内に110軒の歯科医院がある中、ただ歯科医師というだけでは行き詰まる昨今、歯医者もサービス業であると位置づけ、一人でも多くの患者（顧客）を増やすため、他院（他社）との差別化を図るために様々なことを試行錯誤しながら取り組まれています。同友会での「経営者は、売るな・買うな・作るな」という言葉がいつも脳裏に焼きついていると杉田院長。今も研究を怠りません。あなたの会社はなぜ顧客から選ばれていますか？そのために何をしていますか？

第3分科会

パネルディスカッション コーディネーター 株式会社杉山塗装店 代表取締役 **杉山 昌治 氏** 学びを実践する、そのスタイルを体感せよ!

パネリスト



マルイ不動産株式会社
代表取締役
小原 隆浩 氏
<http://maruifudousan.co.jp/>



株式会社タイムック
代表取締役社長
棚橋 雄二 氏
<http://www.timec-g.jp/>

『儲けは実践の証し!』起業10年で多治見・中津川の不動産売買仲介料No.1と成り、現在、岐阜市でも独自戦略で不動産事業を展開している、マルイ不動産の小原社長。不安定な受注型の製造業の中で、2代目経営者として、数々の“決断”の積み重ねにより大幅な経常利益の改善を遂行しているタイムックの棚橋社長。伸び盛り企業の2人の青年経営者から、何を“学び・実践”して結果となったのか、また、学びを実践する“覚悟”を持てる契機は何であったかをパネル形式で語って頂きます。自社を発展的に伸ばす為の「何か」を常に求めている経営者・後継者は、学び・実践・覚悟の“熱さ”を持ち帰って下さい!

●申込み方法:下記申込書ご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。●2月6日以降のキャンセルは全額ご負担いただきます。

岐阜県青年経営者交流会 **第5回 青年経営者サミット** 【申込書】

(出席します・欠席します) FAX 058-274-8798 **2月1日(金) 締切**

氏名	企業名	年齢	記念講演	希望分科会	懇親パーティー
	役職名		参加	分科会	参加
			不参加		不参加
	役職名		参加	分科会	参加
			不参加		不参加